

Januar 2014

BILTEN

BISNODE MESEČNI BILTEN

Tema meseca:

**'TIPIČNA' REGIONALNA RAZVOJNA AGENCIJA V 2012:
VEČINOMA PROFITNO ORIENTIRANA**

 **Bisnode**
• *Make a smart decision*



VSEBINA

3 Uvodnik

- ČESA SE LAHKO NAUČIMO OD KEKCA IN RICHARDA BRANSONA

4 Tema meseca

- 'TIPIČNA' REGIONALNA RAZVOJNA AGENCIJA V 2012: VEČINOMA PROFITNO ORIENTIRANA

8 Intervju:

- LAHKO JE POZITIVNO, ČE RRA DELUJE IZVEN DOMAČE REGIJE, A LE ČE JE PREJ USPEŠNA V NJEJ

10 Makro:

- PET KAZALNIKOV MESEČNEGA POSLOVNEGA UTRIPA, BDP
- GIBANJE RASTI CEN
- GIBANJE BREZPOSELNOSTI, UVOZ IN IZVOZ BLAGA

13 Mikro:

- NOVOUSTANOVljena PODJETJA, IZBRISI PODJETIJ
- BLOKADE, NAROKI
- INSOLVENČNI POSTOPKI, OCENA TVEGANJA



Bisnode mesečni Bilten je brezplačna e-publikacija.

Izdaja:
BISNODE D.O.O.

Glavni analitik:
SANJA FILIPIČ

Uredništvo:
Odgovorno uredništvo: **ESTER ŽIGON, BISNODE D.O.O.**
Izvršno uredništvo: **MEDIADE®**

Direktorica:
MARIA ANSELMI

Grafično oblikovanje:
IGOR KOŠTOMAJ

Fotografije:
ALEŠ BENO

Viri:
AJPES, PRS, GVIN ARHIV ČLANKOV IZ POSLOVNEGA TISKA, URADNI LIST, SODNI REGISTER, BANKA SLOVENIJE, VRHOVNO SODIŠČE RS, SURS, EUROSTAT, LASTNE BAZE BISNODE

Fotografija iz naslovnice:
SANDI ZAJC, VODJA PRODAJE, SOLVIS D.O.O.

Fotografija na zadnji strani:
ROBERT PETRIČ, IZVRŠNI DIREKTOR BISNODE SLOVENIJA

ČESA SE LAHKO NAUČIMO OD KEKCA IN RICHARDA BRANSONA



Za Slovence neuspeh pomeni konec, avtomatično ga povezujemo z osebno krivdo, nesposobnostjo./ Slovenians consider a failure to be the end, we automatically link it with personal guilt, inability.

Nekaj zanimivega se je pri nas zgodilo v letu, od katerega smo se pred kratkim poslovili. Podobno kot prejšnja krizna leta, nas je tudi 2013 pri poslu pogosto srečalo z izzivi, ki so tako ali drugače naplavili predvsem dve temi: strah in neuspeh.

A za razliko od prejšnjih, se je okoli njiju zanetila ideja, da nista nujno negativen par. »Skrjni čas je, da se tudi v Sloveniji začne govoriti o neuspehu,« je močno odmevala osrednja misel znanega podjetnika perujskih korenin s slovenskim državljanstvom ob zagonu konference Fear and Fail (Strah in neuspeh). Za Slovence neuspeh pomeni konec, neizbrisno stigmo in nekaj, česar se velja predvsem sramovati, avtomatično ga povezujemo z osebno krivdo, nesposobnostjo. Razen seveda, ko gre za nacionalne legende ali kulturne heroje. S Kekcem smo do zadnjega trenutka, saj vemo, da ga noben neuspeh ne potre in da se reši še iz take kaše – do končnega uspeha. Tudi v Biltenu smo se lani večkrat vprašali, od kod neki nam tak strah pred tujini investitorji, kako začeti učinkovito popravljati neuspehe v gospodarstvu ter kako Slovenijo ponovno povzdigniti na nivo zgodbe o uspehu.

Odgovor pa se pravzaprav ponuja kar sam. Nekoč ga je že izrekel Richard Branson, oče magnata Virgin: »Screw it, let's just do it.« (»J... to, kar naredimo!«). In tako kot Andraž Tori iz slovenske podjetne uspešnice Zemanta, ki je prispeval k navdihu za Fear and Fail z vprašanjem, zakaj se nočemo učiti iz lastnih napak, poudarja tudi Branson: »Hoditi se ne naučimo tako, da sledimo pravilom, ampak tako, da hodimo, da vmes pademo in se poberemo.« Morda nas bo v 2014 pri tem prišel spodbujati tudi osebno?

Koreniti zasuk v miselnosti se je očitno torej končno zgodil. Gospodarske napovedi prav tako končno vzbujajo nekaj dodatnega optimizma. In v Bisnode k temu – zagreto kot vselej – prilivamo olja na ogenj: z našimi orodji, analizami in budnim spremljanjem 'poslovnih prog'. Zato, da bi bile ovire na njih zgolj nekaj, kar se da preskakovati brez večjih težav, morebitni neuspeh pa nekaj, o čemer nas ne bo več strah govoriti.

WHAT WE CAN LEARN FROM KEKEC AND RICHARD BRANSON

Something interesting happened in Slovenia in the year we recently said goodbye to. Like in the previous years of crisis, in 2013 we frequently faced challenges in business, bringing to the fore, in one way or another, two main issues: fear and failure. But, as opposed to the previous years, an idea emerged that they are not necessarily a negative pair. "It is high time that we also begin to talk about failure in Slovenia," resounded strongly the idea of a known entrepreneur of Peruvian origin with Slovenian citizenship at the start of the Fear and Fail conference. Slovenians consider a failure to be the end, an indelible stigma and something to be above all ashamed of, we automatically link it with personal guilt, inability. Except, of course, in the case of national legends or cultural heroes. We stick with Kekec until the last moment as we know that no failure brings his spirits down and that he finds his way out of all manner of trouble – leading to ultimate success. In the Bulletin, we also asked ourselves several times last year where our big fear of foreign investors comes from, how to begin to efficiently recover from failures in the economy, and how to bring Slovenia back to the level of a success story.

The answer offers itself, actually. It was once already given by Richard Branson, the father of the Virgin Group: "Screw it, let's do it." And like Andraž Tori from the Slovenian entrepreneurial success story Zemanta, who helped inspire Fear and Fail by asking why we do not want to learn from our mistakes, Branson also emphasises: "We don't learn to walk by following the rules, but by walking, falling and then getting up." Perhaps, in 2014, he will also come here to encourage us in that regard personally?

Obviously, a radical change in mentality has therefore finally happened. Economic forecasts are also finally bringing some additional optimism. And in Bisnode – eagerly as always – we add to these efforts by using our tools and analyses and carefully monitoring the 'business tracks'. So that obstacles would only be things that can be jumped over without any great difficulty, and that failure is something we are no longer afraid to talk about.

Maria Anselmi

Generalna direktorica Bisnode Južni trgi
General Manager of Bisnode South Market

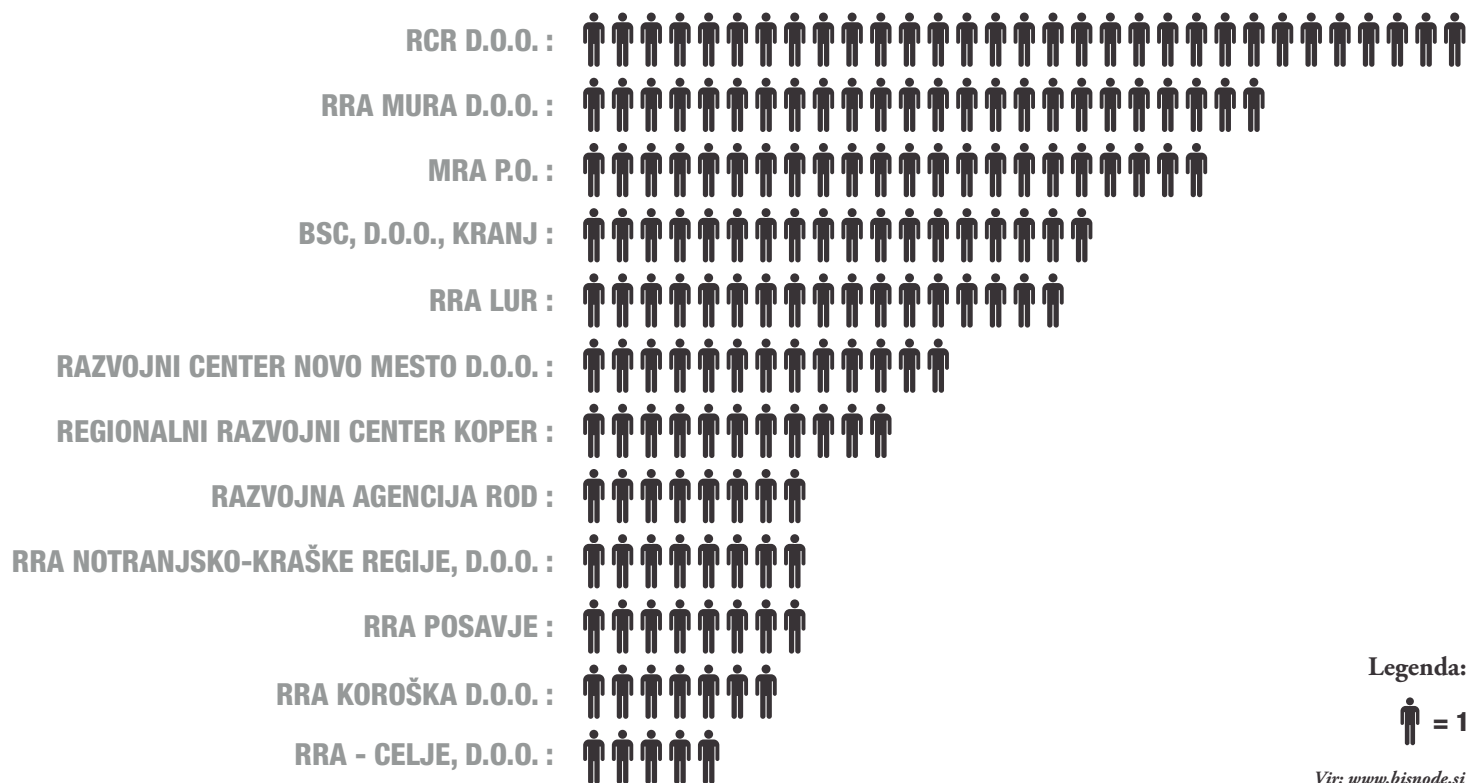
'TIPIČNA' REGIONALNA RAZVOJNA AGENCIJA V 2012: VEČINOMA PROFITNO ORIENTIRANA

V prvi letošnji temi meseca analiziramo uspešnost poslovanja Regionalnih razvojnih agencij (v nadaljevanju RRA). RRA je po definiciji pravna oseba javnega prava, ki opravlja splošne razvojne naloge v razvojni regiji, kot so spodbujanje konkurenčnosti, prenos državnega premoženja v razvojne namene, sofinanciranje regijskih projektov ali izvajanje drugih nujnih ukrepov regionalne politike (Vir: Uradni list RS - ZSRR). Na podlagi tega zakona občine ustanovijo RRA kot javni zavod. V evidenci RRA* je vpisanih 12 pravnih družb, a le 4 delujejo kot javni zavod, ena kot zavod, ostalih 7 pa je registriranih kot družbe z omejeno odgovornostjo (Vir: MGRT RS).

POSLOVANJE V 2012

ŠTEVILO ZAPOSLENIH

Registrirane RRA so v letu 2012 nudile zaposlitev **172** ljudem, s povprečnim številom **14** zaposlenih na RRA. Največ zaposlenih je imela agencija RCR D.O.O., **31**, najmanj pa RRA – CELJE, D.O.O., **5**.



*RRA – Celje, d.o.o. je bil odvzet status državne pooblaščenosti za izvajanje splošnih razvojnih nalog regije in je v postopku prenehanja delovanja. Status je bil prenesen na RASR – nadomestno novoustanovljeno Razvojno agencijo Savinjske regije. (Vir: Slovenski regionalno-razvojni sklad).

POVPREČNA MESEČNA PLAČA

Po zakonu mora imeti vsak RRA strokovno usposobljene kadre za opravljanje splošnih razvojnih nalog v regiji, od tega najmanj štiri regionalne menedžerje. Zato zaposleni delavci v RRA v povprečju beležijo nadpovprečno slovensko mesečno bruto plačo. V letu 2012 je ta znašala **2.140 EVROV**, kar je **1,4-KRAT** več od slovenskega povprečja. Med vsemi RRA so najbolj plačani zaposleni v BSC, D.O.O., KRANJ, kjer so v povprečju prejeli **2.761,8 EVROV**, najmanj pa v agenciji RAZVOJNA AGENCIJA ROD, kjer so v povprečju dobili **1.429,9 EVROV**.

CELOTNI PRIHODKI



Vir: www.bisnode.si

V letu 2012 so RRA skupaj prikazale **13.236.958 EVROV** celotnih prihodkov. Kar **63,3 ODSOTOKA** teh prihodkov je bilo prikazanih pri RRA, ki imajo profitno obliko (d.o.o.).

CELOTNI PRIHODKI MAX



CELOTNI PRIHODKI MIN



Vir: www.bisnode.si

Med vsemi je največ prihodkov prikazala **RRA MURA D.O.O.**, sledita pa **BSC, D.O.O., KRANJ** in **RCR D.O.O.** Samo ti trije so skupaj prikazali kar **41,4 ODSOTOKOV** omenjenih prihodkov, medtem ko jih je najmanj prikazala **RA ROD**.

POSLOVNI IZID



* presežek prihodkov nad odhodki



Vir: www.bisnode.si

Poslovno leto 2012 so RRA večinoma zaključile pozitivno. Izjema je bil **RCR D.O.O.**, ki je edini prikazal negativni poslovni izid in to kljub tretjemu mestu po prikazanih prihodkih med vsemi RRA. Med profitnimi RRA je največji dobiček prikazal **BSC, D.O.O., KRANJ** med neprofitnimi pa je najvišji presežek nad odhodki prikazala **MRA P.O.**

LIKVIDNOST IN BONITETNA USPEŠNOST

VERJETNOST BLOKADE



Kar **11** od 12 RRA v prihodnjih 12 mesecih ne bo beležilo blokade TRR, saj povprečna verjetnost zanjo pri njih znaša le **1,5 ODSOTKA**. Med vsemi 12 RRA pa obstaja **1**, ki beleži kar **97 ODSOTKOV** verjetnosti, da bo v naslednjih 12 mesecih zabeležila blokado TRR, daljšo od 60 dni: **RRA - CELJE, D.O.O.**

IZPOLNJEVANJE KRITERIJEV BONITETNE ODLIČNOSTI



RRA v večini niso bonitetno odlične, saj med njimi beležimo le **1**, ki dosega kriterije za pridobitev certifikata bonitetne odličnosti: **RRA NOTRANJSKO-KRAŠKE REGIJE, D.O.O.**

KOLIKO SREDSTEV RRA NAMENI DRŽAVA

RRA se za izvajanje njihovih nalog financirajo iz proračunov občin in državnega proračuna. Na podlagi podatkovne baze SUPERVISOR smo ugotovili, da so RRA v letu 2012 RRA s strani proračunskih uporabnikov skupaj pridobile **14.493.433,10 EVROV**, kar je bilo **9,5 ODSOTKA** več kot prikazanih skupnih prihodkov. V 2013 so do decembra pridobile skupaj **15.533.024,53 EVROV**, kar je še **7,2 ODSOTKA** več kakor v letu 2012. Največ sredstev v letu 2012 je RRA namenilo Ministrstvo za gospodarstvo, razvoj in tehnologijo – **2.700.329 EVROV**, v 2013 do decembra pa Ministrstvo za delo, družino in socialne zadeve – **4.918.196,65 EVROV**.

DELEŽ JAVNIH SREDSTEV V CELOTNIH PRIHODKIH

Vir: www.bisnode.si

RRA	PREJEMNIKI 2012	PREJEMNIKI/PRIHODKI 2012	PREJEMNIKI 2013*
BSC, D.O.O., KRANJ	5.664.066,92€	3,20	5.217.409,65€
RRA MURA D.O.O.	2.085.059,14€	1,05	1.755.282,4€
RAZVOJNI CENTER NOVO MESTO D.O.O.	1.652.113,89€	1,45	1.478.289,35€
RRA KOROŠKA D.O.O.	1.024.020,17€	1,72	660.178,12€
RCR D.O.O.	932.124,74€	0,54	3.722.134,86€
RRA POSAVJE	847.116,09€	0,69	1.101.010,76€
REGIONALNI RAZVOJNI CENTER KOPER	670.257,98€	0,87	476.812,28€
RRA NOTRANJSKO-KRAŠKE REGIJE, D.O.O.	569.442,91€	0,98	300.835,51€
MRA P.O.	414.273,96€	0,31	71.546,61€
RRA LUR	397.848,08€	0,36	634.834,08€
RRA - CELJE, D.O.O.	150.196,97€	0,26	44.215,99€
RAZVOJNA AGENCIJA ROD	86.912,25€	0,21	70.474,92€
SKUPAJ	14.493.433,1€	1,09	15.533.024,53€

*Od 1.1.2013 do 12.12.2013

V zadnjih dveh letih je med vsemi RRA s strani proračunskih uporabnikov najvišji znesek pridobila agencija **BSC, D.O.O., KRANJ** sledijo pa **RCR D.O.O.**, **RRA MURA D.O.O.** in **RAZVOJNI CENTER NOVO MESTO D.O.O.** Ti so skupaj pridobili kar **75 ODSOTKOV** vseh nakazanih sredstev.

RRA VEČINO SREDSTEV NAMENILE DELNIŠKIM IN GOSPODARSKIM DRUŽBAM

Komu RRA nakazujejo sredstva, se na podlagi SUPERVISORJA da ugotoviti samo za tiste, ki imajo obliko javnega zavoda. Med te spadajo **RRA POSAVJE, RAZVOJNA AGENCIJA ROD, RRA LUR** in **MRA P.O.**

Naštete RRA so letu 2013* izbranim podjetjem nakazale skupno **3.900.288,48 EVROV**, kar je **46,7 ODSOTKA** več kot leta 2012. Najvišji znesek teh sredstev je bilo namenjenih **70** delniškim družbam v vrednosti **1.634.253,25 EVRA**, kar predstavlja **41,9 ODSOTKA** te vrednosti, nadaljnjih **37,6 ODSOTKA** ali **1.464.385,74 EVRA** je bilo nakazanih **404** gospodarskim družbam, **12,1** odstotka ali **473.802,01 EVRA** je bilo nakazanih **99** neprofitnim organizacijam**, **2,73 ODSOTKA** ali **106.287,16 EVRA** je bilo nakazanih **123** samostojnim podjetnikom, razlika pa ostalim pravnim oblikam.

*Od 1.1.2013 do 12.12.2013

**Zavodom in društvom.

TOP 5 PREJEMNIKOV S STRANI RRA

RRA	PREJEMNIK	VREDNOST V LETU 2013*
RRA LUR	GB D.D., KRANJ	560.000,0€
RRA LUR	OMEGA CONSULT, D.O.O., LJUBLJANA	508.424,9€
RRA POSAVJE	CPT KRŠKO	146.066,8€
RRA LUR	LUZ, D.D.	138.430,7€
RRA LUR	IPOP	72.994,7€

*Od 1.1.2013 do 12.12.2013

Vir: www.bisnode.si

Po ZSRR se sofinanciranje iz državnega proračuna določi s pogodbo, ki jo za programsko obdobje sklenejo na podlagi ocene vrednosti splošnih razvojnih nalog na regionalni ravni v višini 60 odstotkov potrebnih sredstev. Zato je še posebej zanimivo, da so profitne agencije, kot so **RRA MURA D.O.O.**, **RRA KOROŠKA D.O.O.**, **RAZVOJNI CENTER NOVO MESTO D.O.O.** in **BSC, D.O.O., KRANJ** v letu 2012 pridobile več sredstev s strani proračunskih uporabnikov, kot so izkazale prihodkov. Največja razlika je pri agenciji **BSC, D.O.O., KRANJ** kjer so bila pridobljena javna sredstva kar za **3,2-KRAT** višja od prikazanih prihodkov.

LAHKO JE POZITIVNO, ČE RRA DELUJE IZVEN DOMAČE REGIJE, A LE ČE JE PREJ USPEŠNA V NJEJ

POGOVOR Z VELISLAVOM ŽVIPLJEM, DIREKTORJEM SLOVENSKEGA REGIONALNEGA RAZVOJNEGA SKLADA



Foto vir: osebni vir

Kako komentirate analizo poslovanja RRA, ki je med drugim pokazala, da je povprečna RRA profitno orientirana ter da profitno orientirane dobijo s strani države več sredstev kot prikažejo prihodkov?

Ob pregledu priložene analize ugotavljamo, da RRA izkazujejo pridobljena sredstva glede na njihovo statusno obliko. Gleda na status posameznega RRA se tudi razlikuje način poročanja podatkov, zato menimo, da tu prihaja do razhajanj. RRA, ki so registrirane kot zavodi, skupaj pod čistimi prihodki prikazujejo tako prihodke iz profitne dejavnosti kot tudi sredstva iz občinskega in državnega proračuna, medtem ko tisti, ki so registrirani kot d.o.o., te podatke prikazujejo ločeno na dveh postavkah – čisti prihodki in subvencije, dotacije, regresii ...

Tudi Slovenski regionalno razvojni (SRRS) z različnimi oblikami spodbud (kapitalski vložki, regijske garancijske sheme) vstopa v programe RRA. Iz poročila je razvidno, da je RRA Mura d.o.o. največ sredstev pridobila iz SRRS. Tu je potrebno dodati, da je do takega zaključka prišlo verjetno na osnovi podatkov, ki izkazujejo le naziv inštitucije, od katere je bilo izvedeno nakazilo sredstev. V okviru SRRS deluje tudi Organ za potrjevanje za operativni program (OP) Slovenija-Avstrija 2007-2013, OP Slovenija-Hrvaška 2007-2013 in OP Slovenija-Madžarska 2007-2013, ki izplačuje sredstva ESRR in IPA. Iz tega naslova so bila vodilnim partnerjem projektov izplačana sredstva. RRA Mura je eden eden od slednjih (OP Slovenija-Hrvaška in Slovenija-Madžarska), zato ji je bilo v letih 2012 in 2013 s strani SRRS nakazano okrog 2,5 milijona evrov. Gre

torej za transferno nakazilo, namenjeno tako vodilnemu partnerju, kot tudi vsem v določen projekt vključenim partnerjem. Pri čezmejnih projektih sta vsaj dva partnerja – z obeh strani meje vsaj po 1. Preostala sredstva iz SRRS k RRA-Mura d.o.o. pa predstavljajo vložek sklada v regijsko garancijsko shemo (1 milijon evrov).

Kako se delovanje Regionalnega sklada za razvoj povezuje z RRA?

Skladovo sodelovanje z RRA bi ocenili kot solidno in perspektivno. Sklad je v sodelovanju z RRA v letu 2011 uspešno izpeljal javni razpis za sofinanciranje začetnih investicij in ustvarjanja novih delovnih mest na obmejnih problemskih območjih (Ur. l. RS. št. 37/11 in 43/11). Ciljno smo usmerili (razdelili) dobrih 14,6 milijona evrov nepovratnih sredstev, ki so bila namenjena spodbujanju začetnih investicij podjetij na obmejnem problemskem območju (57 občin).

RRA in Sklad skupaj vršita promocijo in informiranje podjetji, kmetov, občin ..., o razpoložljivih sredstvih za investicije. Pri nekaterih RRA sklad sodeluje s kapitalskimi vložki in kot predstavnik v nadzornem svetu. Pred 3 leti smo na pomurskem koncu z RRA Muro d.o.o. vodili pilotni projekt regijske garancijske sheme. Sklad trenutno regijske garancijske sheme širi še na druge regije, decembra 2013 pa je objavil javni razpis za izbiro izvajalcev regijskih garancijskih shem v RS, ki jih bodo izvajale izbrane RRA.

Kje vidite največje priložnosti za napredek, rast in razvoj regij?

Rast in razvoj regij vidimo v tesnejšem sodelovanju med nosilci razvoja v regiji, ter pri povezovanju in razvoju velikih projektov skozi skupno načrtovanje, seštevanje finančnih virov, skupno promocijo in pridobivanje investitorjev, po možnosti tujih.

Kaj bi na področju razvoja RRA še izpostavili?

RRA so bili v določenem obdobju samorastniško prepuščeni sami sebi in svoji podjetnosti. Eni bolj, drugi manj so si iskali delo izven svoje matične regije, pri čemer so bili nekateri doma deležni očitkov, da zunaj občin naredijo več kot znotraj njih. Pri pridobivanju poslov (predvsem v bivši Jugoslaviji) jim je bil v pomoč status – državno pooblastilo za izvajanje splošnih razvojnih nalog regije.

Pri RRA Celje je zaradi nezadovoljstva savinjskih občin celo prišlo do odvzema tega statusa, ki je bil prenesen na RASR (nadomestno novoustanovljena Razvojna agencija Savinjske regije). Menim, da angažiranje RRA izven matične regije ali v tujini ni negativno, je lahko celo večplastno pozitivno, ob predpogoju, da so predhodno svoje poslanstvo uspešno realizirali tudi v domači regiji. Uspešnost 'domače naloge' pa lahko ocenjujeta oba delna financerja, MGRT in občine.

VAŠA POSLOVNA VPRAŠANJA? NAŠI ODGOVORI!

O VSEH PODJETJIH IZ 19-IH EVROPSKIH DRŽAV.

www.bisnode.si

*Bisnode d.o.o.,
Likožarjeva ul. 3, 1000 Ljubljana,
T: 01 620 2 700, E: info.si@bisnode.com,
W: www.bisnode.si*

POSLOVNI UTRIP

PET KAZALNIKOV MESEČNEGA POSLOVNEGA UTRIPA

V spodnji tabeli prikazujemo pet izbranih kazalcev mesečnega poslovnega utripa za zadnje tri mesece. Z indeksom je predstavljeno gibanje kazalcev glede na predhodni mesec ter glede na isti mesec predhodnega leta.

VSEBINA	SEPTEMBER	OKTOBER	NOVEMBER	INDEKS NOV13/OKT13	INDEKS NOV13/NOV12
USTANOVITVE GOSPODARSTVO	1.920	2.351	1.928	82	123
INSOLVENČNI POSTOPKI *	411	456	493	108	137
ŠTEVILO BLOKIRANIH SUBJEKTOV	16.034	14.823	14.410	97	94
ŠTEVILO NAROKOV	932	1.151	1.037	90	99
IZBRISI PODJETIJ	1.076	824	1.043	127	81

*Vključuje stečaje pravnih oseb, prisilne poravnave in likvidacije.

Vir: www.bisnode.si

MAKRO PREGLED GOSPODARSTVA

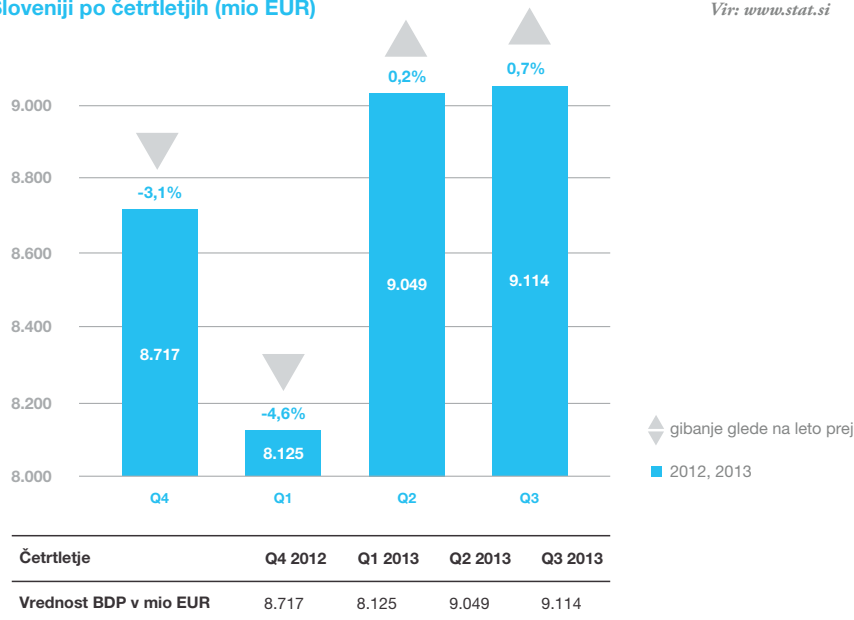
GIBANJE BRUTO DOMAČEGA PROIZVODA (BDP)

Bruto domači proizvod (BDP) je najpomembnejši agregat nacionalnih računov in najboljše merilo celotne ekonomske aktivnosti v državi. Je tržna vrednost vseh končnih proizvodov in storitev, ki jih je ustvarilo gospodarstvo neke države v enem letu.

Grafikon prikazuje vrednost BDP-ja v Sloveniji po četrtletjih. Podatki so merjeni na podlagi temeljnih agregatov nacionalnih računov v tekočih cenah in niso prilagojeni na vpliv sezone in število delovnih dni.

Vrednost BDP-ja v Sloveniji po četrtletjih (mio EUR)

Vir: www.stat.si



BDP se je v tretjem četrtletju 2013 v primerjavi z enakim četrtletjem prejšnjega leta zmanjšal za **0,6 ODSOTKA**. Gospodarske razmere v Sloveniji se v tretjem četrtletju niso bistveno spremenile. Večji padec BDP-ja je znova preprečilo zunanje povpraševanje. Domače povpraševanje je na gospodarsko aktivnost tudi tokrat – podobno kot v prejšnjih četrtletjih – vplivalo negativno.

Vir: SURS, 29. 11. 2013

GIBANJE RASTI CEN

Inflacija označuje rast ravni cen na splošno, stopnjo rasti inflacije pa prikazuje spremembo ravni cen. V Sloveniji se za merilo inflacije uporablja indeks cen življenskih potrebščin, s katerim merimo spremembe drobnoprodajnih cen izdelkov in storitev, ki jih domače prebivalstvo namenja za nakupe predmetov končne porabe doma in v tujini.

INFLACIJA V SLOVENIJI

Grafikon prikazuje letno inflacijo v Sloveniji. Mesečna inflacija kaže spremembe cen v tekočem mesecu na pretekli mesec. Letna inflacija kaže spremembe cen v tekočem mesecu glede na isti mesec preteklega leta.

Inflacija v Sloveniji

Vir: www.stat.si



Mesec/leto	jan.13	feb.13	mar.13	apr.13	maj.13	jun.13	jul.13	avg.13	sep.13	okt.13	nov.13	dec.13
Letna inflacija	2,4	2,7	2,0	1,5	1,2	1,9	2,6	2,2	1,4	1,3	1,3	0,7
Mesečna inflacija	-0,3	0,8	0,3	0,7	0,3	0	-0,3	0,3	0,3	0	-0,1	-0,9

V decembru 2013 je bila letna inflacija **0,7-ODSTOTNA**, na mesečni ravni pa je bila ponovno beležena deflacija (**- 0,9-ODSTOTNA**). Nizka skupna rast cen je bila predvsem posledica decembrskih popustov v skupini Obleka in obutev ter nižjih cen zdravstvenega zavarovanja. Tako se je ob koncu leta 2013 letna inflacija ustavila pri **0,7 ODSOTKA** (leto pred tem je bila **2,7-ODSTOTNA**), povprečna letna pa pri **1,8 ODSOTKA** (leto pred tem je bila **2,6-ODSTOTNA**).

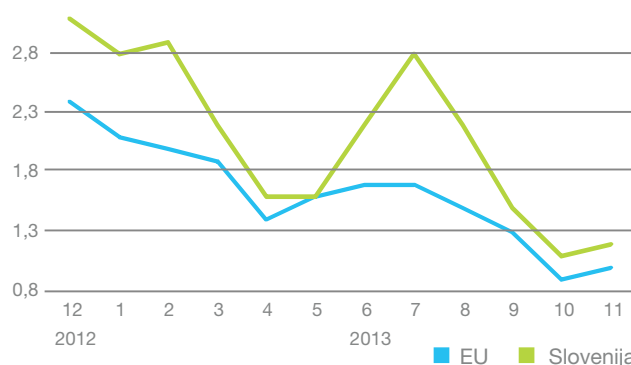
Vir: SURS, 30.12.2013

PRIMERJAVA INFLACIJE V SLOVENIJI IN EU

Grafikon prikazuje primerjavo letne inflacije v Sloveniji in EU po indeksu HICP.

Primerjava letne inflacije v Sloveniji in EU

Vir: www.eurostat.com



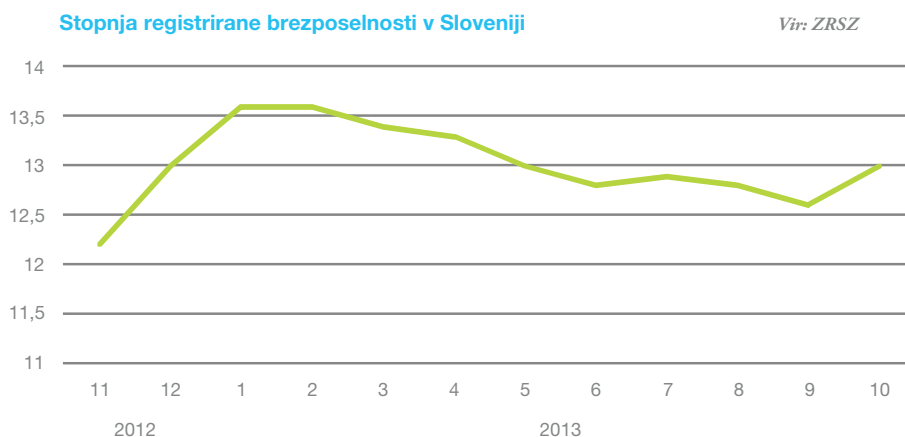
Mesec/leto	dec.12	jan.13	feb.13	mar.13	apr.13	maj.13	jun.13	jul.13	avg.13	sep.13	okt.13	nov.13
EU	2,4	2,1	2	1,9	1,4	1,6	1,7	1,7	1,5	1,3	0,9	0,9
Slovenija	3,1	2,8	2,9	2,2	1,6	1,6	2,2	2,8	2,2	1,5	1,1	1,2

Letna stopnja inflacije v državah članicah EU je bila v novembru 2013 v povprečju **0,9-ODSTOTNA** (enako kot oktobra). Najnižja je bila v Grčiji, **-2,9-ODSTOTNA**, najvišja pa v Estoniji, **2,1-ODSTOTNA**. v Sloveniji je bila **1,2-ODSTOTNA**.

Vir: EUROSTAT, 17.12.2013

GIBANJE STOPNJE BREZPOSELNOSTI V SLOVENIJI

Brezposelnost je stanje brez uradne zaposlitve. Merimo jo s stopnjo brezposelnosti kot deležem brezposelnih oseb v aktivnem prebivalstvu. Grafikon prikazuje gibanje stopnje brezposelnosti v Sloveniji v zadnjih 12 mesecih.



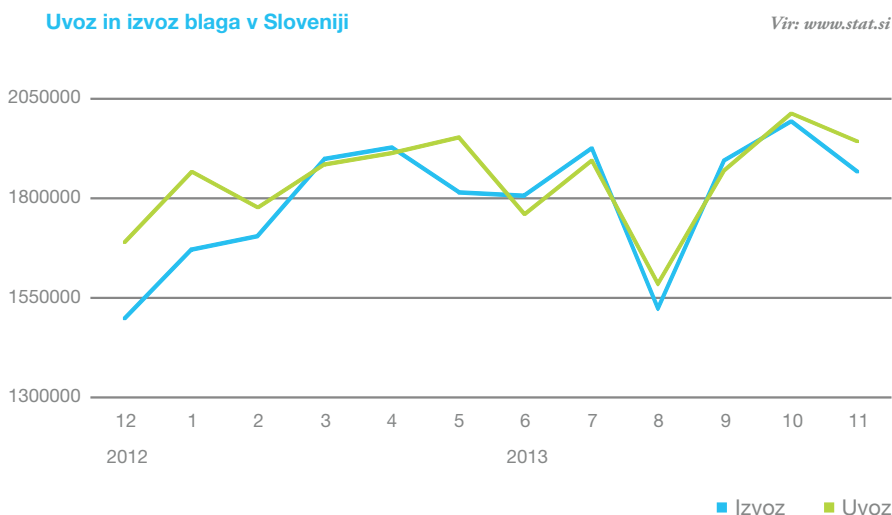
Mesec/leto	nov.12	dec.12	jan.12	feb.13	mar.13	apr.13	maj.13	jun.13	jul.13	avg.13	sep.13	okt.13
Stopnje brezposelnosti	12,2	13,0	13,6	13,6	13,4	13,3	13,0	12,8	12,9	12,8	12,6	13,0

Stopnja registrirane brezposelnosti v Sloveniji se je oktobra 2013 po pričakovanjih zvišala, in sicer za **0,4 ODSOTNE TOČKE**, na **13 ODSOTKOV**. Ob koncu decembra 2013 je bilo registriranih brezposelnih oseb **124.015**, kar je **4.702** oziroma **3,9 ODSOTKA** več kot novembra, v primerjavi z decembrom 2012 pa je bila brezposelnost večja za **5 ODSOTKOV**.

Vir: SURS, 17.12.2013, ZRSZ, november 2013

UVOZ IN IZVOZ BLAGA

Zunanja trgovina predstavlja blagovno menjavo s tujino: izvoz blaga v tujino oziroma uvoz blaga iz tujine. Grafikon prikazuje mesečno izmenjavo blaga Slovenije s tujino v zadnjih dvanajstih mesecih.



Mesec/leto	dec.12	jan.12	feb.13	mar.13	apr.13	maj.13	jun.13	jul.13	avg.13	sep.13	okt.13	nov.13*
Izvoz	1.494.367	1.669.141	1.703.699	1.896.826	1.925.634	1.812.041	1.803.887	1.922.733	1.521.312	1.891.960	1.988.571	1.862.673
Uvoz	1.685.072	1.862.042	1.772.968	18.81.612	1.910.444	1.949.958	1.756.609	1.890.730	1.582.244	1.864.371	2.009.998	1.939.093

*Podatki so začasni

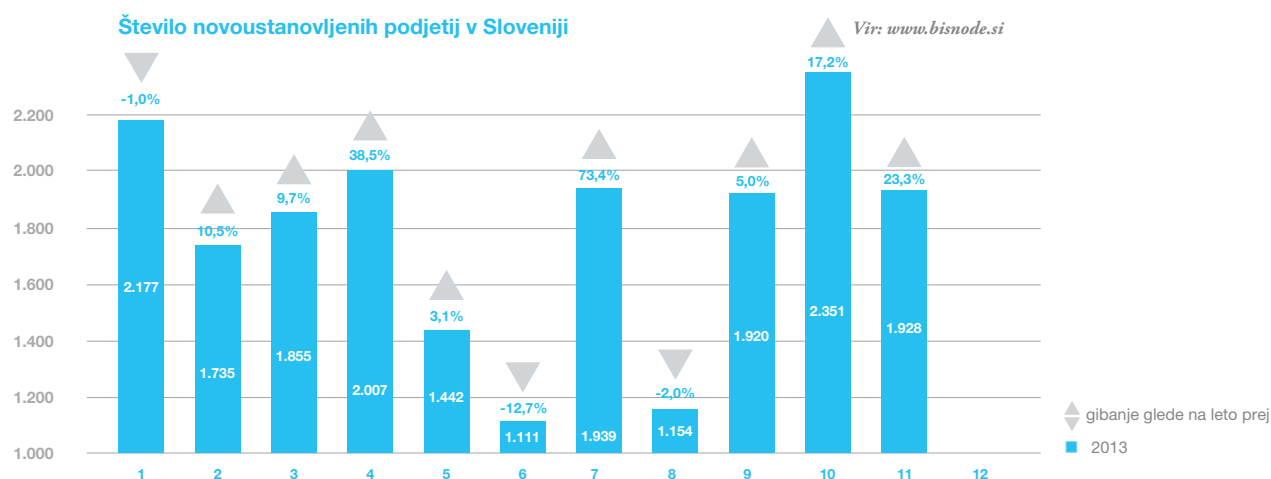
Po začasnih podatkih je Slovenija je v novembru 2013 izvozila za **1.862,7 MILIJONA** evrov, uvozila pa za **1.939,1 MILIJONA** evrov blaga. Pokritost uvoza z izvozom je bila **96,1-ODSOTNA**. Izvoz v novembru 2013 je bil za **1 ODSOTEK** nižji kot v novembru 2012, uvoz pa za **3,3 ODSOTKA** višji.

Vir: SURS, 9.1.2014

MIKRO PREGLED GOSPODARSTVA

NOVOUSTANOVljena PODJETJA

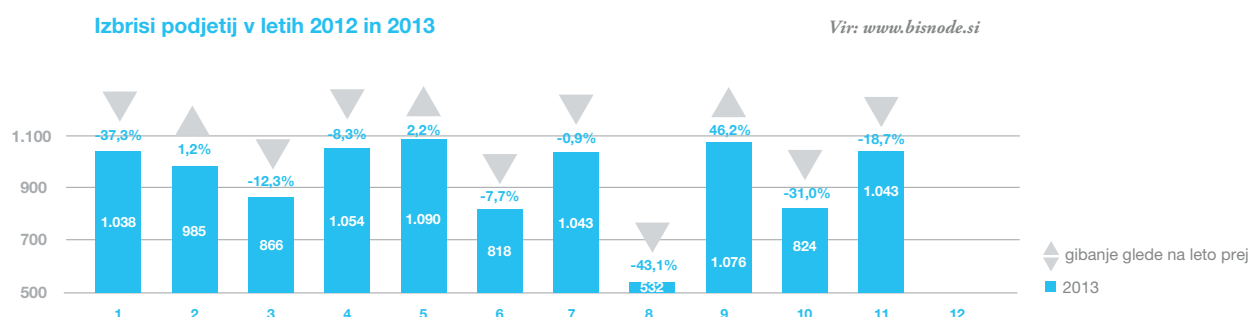
Število novoustanovljenih podjetij zajema gospodarske družbe, samostojne podjetnike in ostale pravne oblike, v katerih se izvaja gospodarska dejavnost. V grafikonu je prikazano število novoustanovljenih podjetij v Sloveniji v tekočem in predhodnem letu po mesecih.



Do konca novembra 2013 se je v Sloveniji ustanovilo **19.619** gospodarskih subjektov, kar je za **13,6 ODSOTKA** več kot v enakem obdobju predlani, ko se jih ustanovilo le **17.274**.

IZBRISI PODJETIJ

Grafikon prikazuje gibanje izbrisov gospodarskih družb, samostojnih podjetnikov in drugih organizacij, v katerih se izvaja gospodarska dejavnost. Prikazani so izbrisi v Sloveniji v tekočem in predhodnem letu.



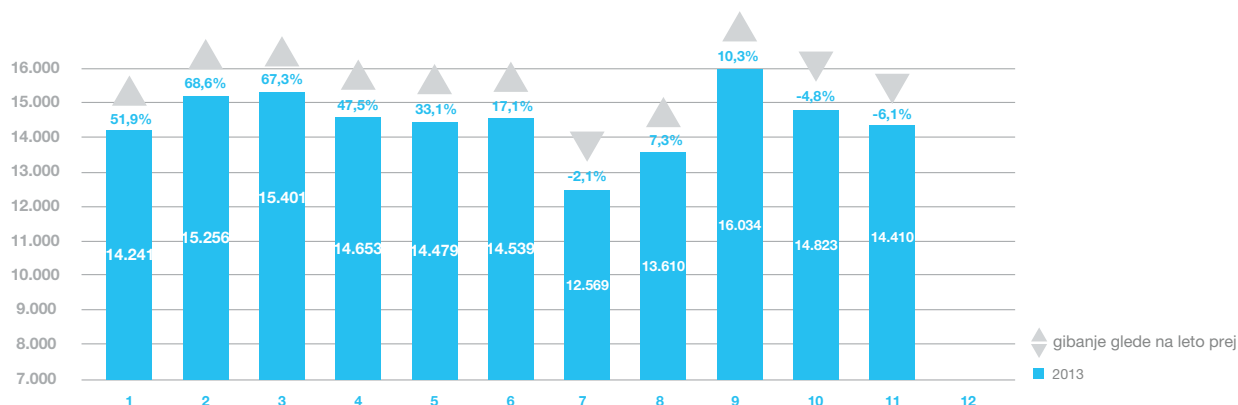
Do konca novembra 2013 se je v Sloveniji izbrisalo **10.369** gospodarskih subjektov, kar je **1.551** manj kot v enakem obdobju predlani.

BLOKADE

Blokada podjetja pomeni, da določena obveznost bremeni transakcijski račun (TRR) ter na tem računu ni zadostnega razpoložljivega stanja. Med blokirana podjetja so všeta vsa podjetja, ki so v tekočem mesecu na odprtih TRR-jih beležila blokado najmanj 1 dan. Grafikon prikazuje blokade podjetij po mesecih v tekočem in predhodnem letu.

Blokade podjetij v letih 2012 in 2013

Vir: www.bonitete.si



Mesec/leto	januar	februar	marec	april	maj	junij	julij	avgust	september	oktober	november	december
Blokade 2012	9.377	9.048	9.207	9.931	10.879	12.421	12.844	12.689	14.533	15.570	15.340	14.364
Blokade 2013	14.241	15.256	15.401	14.653	14.479	14.539	12.569	13.610	16.034	14.823	14.410	

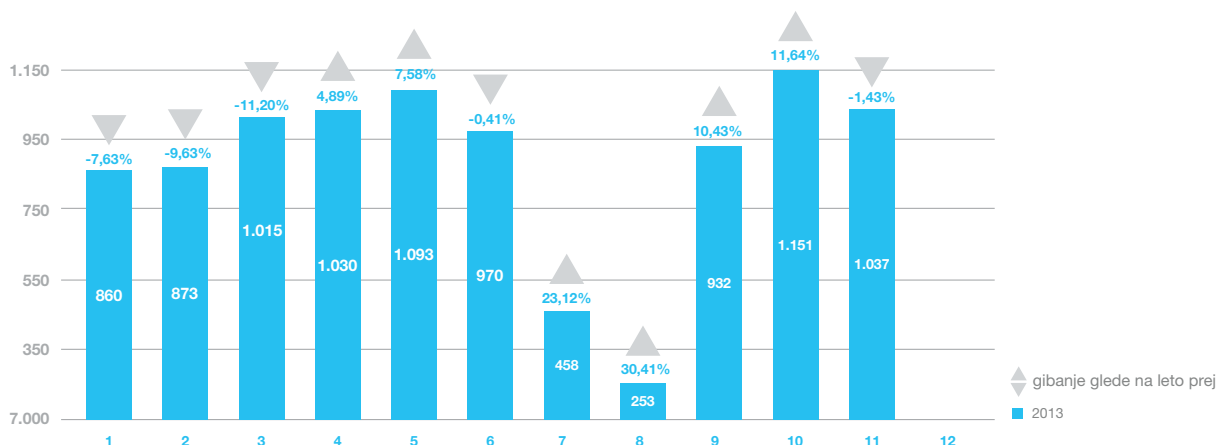
Novembra 2013 je bilo blokiranih **14.410** subjektov, kar je dobrih **6,1** odstotka manj kot v enakem obdobju predlani, ko je bilo blokiranih **15.340** subjektov.

NAROKI

Narok pomeni sodelovanje strank s sodiščem, razpisano v postopku za določen čas in kraj oziroma srečanje ali obravnavo sodišča ali drugega organa in strank, na katerem se opravljajo določena procesna dejanja. Grafikon prikazuje število podjetij, za katera so bili v tekočem mesecu razpisani novi naroki.

Naroki v gospodarstvu v letih 2012 in 2013

Vir: www.bonitete.si



Mesec/leto	januar	februar	marec	april	maj	junij	julij	avgust	september	oktober	november	december
Naroki 2012	931	966	1.143	982	1.016	974	372	194	844	1.031	1.052	571
Naroki 2013	860	873	1.015	1.030	1.093	970	458	253	932	1.151	1.037	

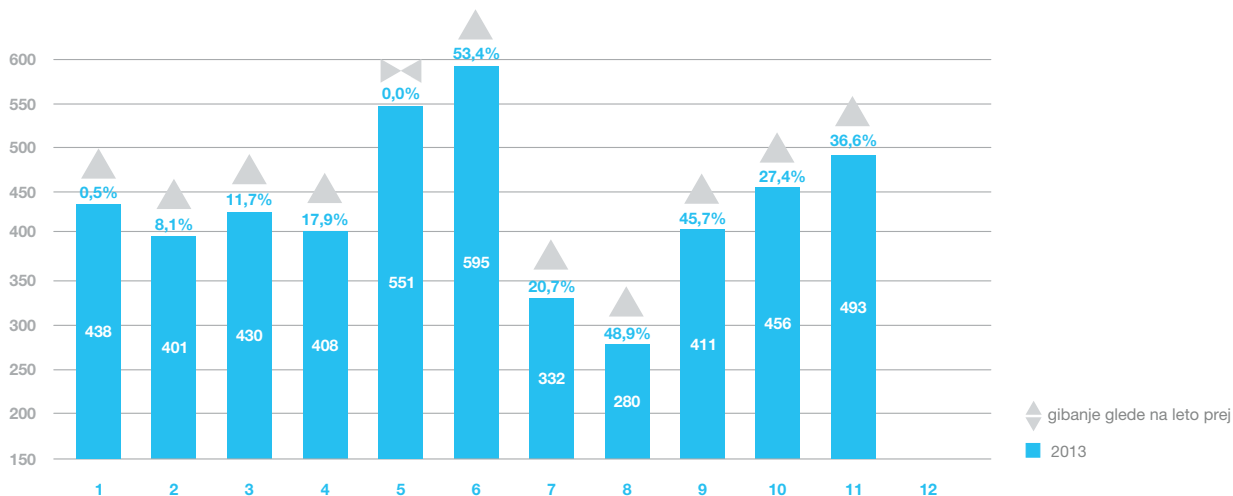
V lanskem novembru je bilo v primerjavi z enakim obdobjem predlani razpisanih **15** narokov manj.

INSOLVENČNI POSTOPKI

Insolvenčni postopki so postopki, ki se vodijo zoper tiste gospodarske in druge subjekte, ki so postali prezadolženi ali so dalj časa plačilno nesposobni. V Sloveniji med insolvenčne postopke štejemo stečajni postopek, prisilno poravnavo in likvidacijo. Grafikon prikazuje število podjetij, ki so v tekočem mesecu začeli enega od stečajnih postopkov.

Število stečajev v letih 2012 in 2013

Vir: www.bisnode.si



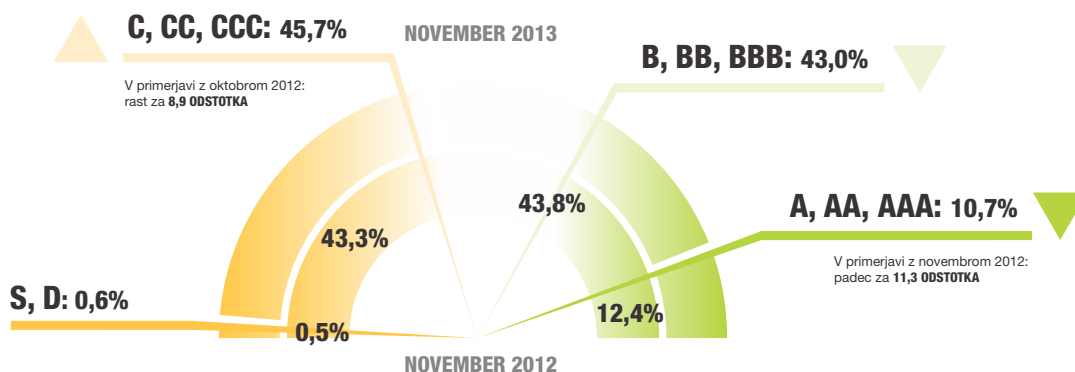
Mesec/leto	januar	februar	marec	april	maj	junij	julij	avgust	september	oktober	november	december
Insolvenčni postopki 2012	436	371	385	346	551	388	275	188	282	358	361	440
Stečajji 2013	438	401	430	408	551	595	332	280	411	456	493	

Novembra lani je bilo v Sloveniji oklicanih **493** novih insolvenčnih postopkov proti pravnim osebam. To je le **37** več kot oktobra in dobrih **36,6** odstotka več kot v enakem obdobju leto poprej.

OCENA TVEGANJA

Točke tveganja, ki jih po lastni metodologiji (Failure Score Model) izračunava družba Bisnode, temeljijo na dvajsetih podatkih, zajetih iz štirih segmentov: finančnih in demografskih podatkov, plačilnih navad podjetij ter javno dostopnih podatkov o tožbah, blokadah itn. Statistični model izračunava verjetnost neuspeha podjetja v naslednjih dvanajstih mesecih (stečaj, prisilna poravnava, likvidacija, izbris). Ocene tveganja se gibljejo od D do AAA, višja vrednost pomeni nižje tveganje začetka insolventnega postopka v letu dni.

Na spodnjem grafikonu je prikazana odstotna struktura po oceni tveganja, razdeljena v štiri skupine: AAA, AA, A (najnižje tveganje), BBB, BB, B (srednje tveganje), CCC, CC, C (najvišje tveganje) in D ter S (D: začetek insolventnega postopka, S: trenutno se ne ocenjuje). Struktura je podana za zadnji tekoči mesec in primerjava glede na isti mesec predhodnega leta.



Novembra 2013 je bilo z oceno tveganja A, AA in AAA ocenjenih **14.779** podjetij, kar znaša za **11,3** odstotka manj kot v enakem obdobju predlani, ko je bilo takih **16.661**.



Bisnode d.o.o.

Likozarjeva ul. 3,
SI-1000 Ljubljana

T: 01 620 2 700

E: info.si@bisnode.com

W: www.bisnode.si

